

Découverte des métiers de l'électricité pour mieux recruter et déléguer

Cette formation immersive d'une journée vise à professionnaliser les consultants et chargés d'affaires dans le domaine de l'électricité afin d'améliorer la qualité des recrutements, mieux répondre aux besoins des clients, et garantir la sécurité des intérimaires.

Grâce à des outils concrets, des mises en situation et une fresque pédagogique, les participants acquièrent les connaissances clés pour dialoguer avec les clients et sélectionner les profils adaptés.

OBJECTIFS

À l'issue de la formation, les participants seront capables de :

- Comprendre les différents environnements de l'électricité (industrie, bâtiment, IRVE, énergies renouvelables...)
- Identifier les métiers associés et les compétences requises
- Associer risques, EPI et habilitations nécessaires selon les contextes
- Savoir poser les bonnes questions au client pour qualifier la mission
- Mieux sélectionner et déléguer les candidats avec efficacité et sécurité
- Développer une posture de conseil bienveillante et non discriminante.

TYPE DU PUBLIC

Consultants en recrutement, chargés d'affaires intérimaires, responsables de délégation.

PREREQUIS

Aucun prérequis technique nécessaire. Une première expérience dans le recrutement est un plus.

PÉDAGOGIE

La formation repose sur une approche interactive et expérientielle, combinant jeux immersifs, mises en situation et échanges de pratiques.

OUTILS ET MOYENS

> Méthodes pédagogiques

Fresque des environnements de l'électricité
Jeux pédagogiques ("Question pour un Champion", chasse aux risques, etc.)
Travaux pratiques sur maquettes électriques
Analyse de cas clients
Ateliers collaboratifs en sous-groupes.

> Moyens techniques

Maquettes pédagogiques
Supports visuels et interactifs
Casques de réalité virtuelle pour la chasse aux risques
Mur des attentes et outils de suivi de l'engagement.

> Moyens humains

Formateur expert électricité
Facilitateur d'animation
Accompagnement individualisé en cas de besoin

ÉVALUATION

- > Cette formation fait l'objet d'une mesure de la satisfaction globale des stagiaires sur l'organisation et les conditions d'accueil, les qualités pédagogiques du formateur ainsi que les méthodes, moyens et supports utilisés.

Au début de la formation :

Recueil des attentes (Mur des attentes à compléter)

Pendant la formation :

Auto-positionnement sur les acquis
Observations lors des jeux et mises en pratique

Après la formation :

Évaluation de satisfaction à chaud
Débrief final et plan d'action individuel avec engagement de 3 actions
Attestation de suivi de formation

CONTENU

THÉORIE (Environ 50%)

- > Enjeux du BTP en 2025
- > Principes de base de l'électricité : tension, courant, résistance
- > Fonctionnement d'un circuit électrique
- > Panorama des secteurs : industrie, bâtiment, photovoltaïque, éolien, IRVE...
- > Les métiers d'électricien : missions, environnement, passerelles
- > Réglementation : habilitations, normes, zones d'intervention
- > Risques professionnels et EPI associés

PRATIQUE (Environ 50%)

- > Fresque collaborative des environnements métiers
- > Cartographie métiers / compétences / habilitations / EPI
- > Scénarisation de cas clients (photovoltaïque, IRVE...)
- > Atelier "Persona recrutement" : matcher offre/métier/profil
- > Quiz interactif et défis pédagogiques
- > Manipulation d'outillage : multimètre, maquette de circuit
- > Chasse aux risques en VR

MODALITÉS

Durée : 1 jour (7h).

Lieu : Plateau technique dédié + salles de formation.

Effectif : 12 participants maximum par session.

Prix : Nous consulter (tarification sur demande en fonction du financement mobilisé).